



## Sales Manager/in 80 – 100%

Der FC Luzern ist einer der traditionsreichsten Fussballklubs der Schweiz. Als sportliches Aushängeschild der Innerschweiz steht der FC Luzern mit seinen rund 200 Mitarbeitenden für Qualität und Verlässlichkeit -dies im Dienste der grossen FCL-Familie, von welcher der Klub getragen wird. Ausserdem besitzt der FC Luzern dank der swissporarena eine Eventlocation, in welcher neben Fussballspielen auch Anlässe aller Art organisiert und durchgeführt werden.

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n Sales Manager/in.

### TÄTIGKEITEN

- Konzeption von kommerziellen Partnerpaketen
- Akquisition und Aufbau von neuen Partnerschaften
- Verkauf in den Bereichen Sponsoring, VIP-Hospitality und Events
- Selbständiges Führen von Vertragsverhandlungen
- Verantwortlich für das Vertragsmanagement
- Laufende Optimierung der Verkaufsprozesse- und Aktivitäten
- Verantwortlich für Corporate Fashion Staff inkl. Teamdress (Bekleidung Mitarbeiter und Ausrüster)
- Networking an verschiedenen Events (u.a. an Donatorenvereinigungsanlässen)
- Eruiieren von neuen Umsatzkanälen sowie Ausbauen von bestehenden Kanälen
- Kooperation mit Partner-Services-Abteilung bei Vertragsumsetzung
- Persönliche Betreuung von bestehenden Partnern

### ANFORDERUNGEN

- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich B2B Verkauf
- Sympathisches, sicheres und kompetentes Auftreten gegenüber Partnern und Kunden
- Bedürfnisorientiertes Denken betreffend Verkaufspakete
- Ausgeprägte zwischenmenschliche Fähigkeiten und Leidenschaft für die Themen Kunden und Key Account
- Erfahrung in der Anwendung von CRM-Systeme weiterzuentwickeln (Hubspot) und Affinität zur Weiterentwicklung von Verkaufsprozessen
- Dienstleistermentalität und hohe Einsatzbereitschaft
- Zuverlässige und selbständige Arbeitsweise
- Hohe Flexibilität in Bezug auf unregelmässige Arbeitseinsätze und Wochenendeinsätze

### WIR BIETEN

Hauptsponsor



Co-Sponsoren



Ausrüster



Stadionpartner





- Arbeiten in einem sportlichen, dynamischen Umfeld
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Chancen viel zu Lernen und weiterzukommen
- Hohe Selbstständigkeit
- Möglichkeit von Homeoffice
- Unkompliziertes, ambitioniertes und professionelles Betriebsklima
- Moderner Arbeitsplatz in der swissporarena
- Attraktive Benefits

Magst du es Menschen zu begeistern und hast du Lust in einem dynamischen Umfeld Grosses zu bewegen? Dann suchen wir genau dich. Sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an [jobs@fcl.ch](mailto:jobs@fcl.ch).

Hauptsponsor



Co-Sponsoren



Ausrüster



Stadionpartner

